

Máster en Coaching Naturopático + Titulación Universitaria





Elige aprender en la escuela **líder en formación online**

ÍNDICE

Somos **Euroinnova**

2 Rankings 3 Alianzas y acreditaciones

By EDUCA EDTECH Group

Metodología LXP

Razones por las que elegir Euroinnova

Financiación y **Becas**

Métodos de pago

Programa Formativo

1 Contacto



SOMOS EUROINNOVA

Euroinnova International Online Education inicia su actividad hace más de 20 años. Con la premisa de revolucionar el sector de la educación online, esta escuela de formación crece con el objetivo de dar la oportunidad a sus estudiandes de experimentar un crecimiento personal y profesional con formación eminetemente práctica.

Nuestra visión es ser una institución educativa online reconocida en territorio nacional e internacional por ofrecer una educación competente y acorde con la realidad profesional en busca del reciclaje profesional. Abogamos por el aprendizaje significativo para la vida real como pilar de nuestra metodología, estrategia que pretende que los nuevos conocimientos se incorporen de forma sustantiva en la estructura cognitiva de los estudiantes.

Más de

19

años de experiencia

Más de

300k

estudiantes formados Hasta un

98%

tasa empleabilidad

Hasta un

100%

de financiación

Hasta un

50%

de los estudiantes repite Hasta un

25%

de estudiantes internacionales





Desde donde quieras y como quieras, **Elige Euroinnova**



QS, sello de excelencia académica Euroinnova: 5 estrellas en educación online

RANKINGS DE EUROINNOVA

Euroinnova International Online Education ha conseguido el reconocimiento de diferentes rankings a nivel nacional e internacional, gracias por su apuesta de **democratizar la educación** y apostar por la innovación educativa para **lograr la excelencia.**

Para la elaboración de estos rankings, se emplean **indicadores** como la reputación online y offline, la calidad de la institución, la responsabilidad social, la innovación educativa o el perfil de los profesionales.















ALIANZAS Y ACREDITACIONES



































































BY EDUCA EDTECH

Euroinnova es una marca avalada por **EDUCA EDTECH Group**, que está compuesto por un conjunto de experimentadas y reconocidas **instituciones educativas de formación online**. Todas las entidades que lo forman comparten la misión de **democratizar el acceso a la educación** y apuestan por la transferencia de conocimiento, por el desarrollo tecnológico y por la investigación



ONLINE EDUCATION

































METODOLOGÍA LXP

La metodología **EDUCA LXP** permite una experiencia mejorada de aprendizaje integrando la AI en los procesos de e-learning, a través de modelos predictivos altamente personalizados, derivados del estudio de necesidades detectadas en la interacción del alumnado con sus entornos virtuales.

EDUCA LXP es fruto de la **Transferencia de Resultados de Investigación** de varios proyectos multidisciplinares de I+D+i, con participación de distintas Universidades Internacionales que apuestan por la transferencia de conocimientos, desarrollo tecnológico e investigación.



1. Flexibilidad

Aprendizaje 100% online y flexible, que permite al alumnado estudiar donde, cuando y como quiera.



2. Accesibilidad

Cercanía y comprensión. Democratizando el acceso a la educación trabajando para que todas las personas tengan la oportunidad de seguir formándose.



3. Personalización

Itinerarios formativos individualizados y adaptados a las necesidades de cada estudiante.



4. Acompañamiento / Seguimiento docente

Orientación académica por parte de un equipo docente especialista en su área de conocimiento, que aboga por la calidad educativa adaptando los procesos a las necesidades del mercado laboral.



5. Innovación

Desarrollos tecnológicos en permanente evolución impulsados por la AI mediante Learning Experience Platform.



6. Excelencia educativa

Enfoque didáctico orientado al trabajo por competencias, que favorece un aprendizaje práctico y significativo, garantizando el desarrollo profesional.



Programas
PROPIOS
UNIVERSITARIOS
OFICIALES

RAZONES POR LAS QUE ELEGIR EUROINNOVA

1. Nuestra Experiencia

- ✓ Más de 18 años de experiencia.
- Más de 300.000 alumnos ya se han formado en nuestras aulas virtuales
- ✓ Alumnos de los 5 continentes.
- ✓ 25% de alumnos internacionales.
- ✓ 97% de satisfacción
- ✓ 100% lo recomiendan.
- Más de la mitad ha vuelto a estudiar en Euroinnova.

2. Nuestro Equipo

En la actualidad, Euroinnova cuenta con un equipo humano formado por más **400 profesionales.** Nuestro personal se encuentra sólidamente enmarcado en una estructura que facilita la mayor calidad en la atención al alumnado.

3. Nuestra Metodología



100% ONLINE

Estudia cuando y desde donde quieras. Accede al campus virtual desde cualquier dispositivo.



APRENDIZAJE

Pretendemos que los nuevos conocimientos se incorporen de forma sustantiva en la estructura cognitiva



EQUIPO DOCENTE

Euroinnova cuenta con un equipo de profesionales que harán de tu estudio una experiencia de alta calidad educativa.



NO ESTARÁS SOLO

Acompañamiento por parte del equipo de tutorización durante toda tu experiencia como estudiante



4. Calidad AENOR

- ✓ Somos Agencia de Colaboración N°99000000169 autorizada por el Ministerio de Empleo y Seguridad Social.
- ✓ Se llevan a cabo auditorías externas anuales que garantizan la máxima calidad AENOR.
- ✓ Nuestros procesos de enseñanza están certificados por **AENOR** por la ISO 9001.







5. Confianza

Contamos con el sello de **Confianza Online** y colaboramos con la Universidades más prestigiosas, Administraciones Públicas y Empresas Software a nivel Nacional e Internacional.



6. Somos distribuidores de formación

Como parte de su infraestructura y como muestra de su constante expansión Euroinnova incluye dentro de su organización una editorial y una imprenta digital industrial.



FINANCIACIÓN Y BECAS

Financia tu cursos o máster y disfruta de las becas disponibles. ¡Contacta con nuestro equipo experto para saber cuál se adapta más a tu perfil!

25% Beca ALUMNI

20% Beca DESEMPLEO

15% Beca EMPRENDE

15% Beca RECOMIENDA

15% Beca GRUPO

20% Beca FAMILIA NUMEROSA

20% Beca DIVERSIDAD FUNCIONAL

20% Beca PARA PROFESIONALES, SANITARIOS, COLEGIADOS/AS



Solicitar información

MÉTODOS DE PAGO

Con la Garantía de:



Fracciona el pago de tu curso en cómodos plazos y sin interéres de forma segura.

















Nos adaptamos a todos los métodos de pago internacionales:













y muchos mas...







Máster en Coaching Naturopático + Titulación Universitaria



DURACIÓN 1500 horas



MODALIDAD ONLINE



ACOMPAÑAMIENTO PERSONALIZADO



CREDITOS 5 ECTS

Titulación

Titulación Múltiple: - Titulación de Master en Coaching Naturopático con 1500 horas expedida por EUROINNOVA INTERNATIONAL ONLINE EDUCATION, miembro de la AEEN (Asociación Española de Escuelas de Negocios) y reconocido con la excelencia académica en educación online por QS World University Rankings - Titulación Universitaria en Coaching y Mentoring con 5 Créditos Universitarios ECTS. Formación Continua baremable en bolsas de trabajo y concursos oposición de la Administración Pública.





Descripción

En una sociedad cada vez más consciente del valor de la salud integral y el bienestar, el Master en Coaching Naturopático emerge como una formación puntera que marida los fundamentos del coaching con las virtudes de la naturopatía. Este curso prepara profesionales capaces de guiar a otros hacia una mejor calidad de vida mediante técnicas naturales y autoconocimiento. Con un enfoque en desarrollo personal y liderazgo, el programa abarca desde la esencia del coaching y mentoring hasta tácticas específicas de la naturopatía. Se profundiza en la PNL e inteligencia emocional, habilidades clave para el coach del futuro. Además, se persigue la excelencia en comunicación con módulos dedicados a hablar en público. Este master es una oportunidad única para aquellos que desean dejar huella en el ámbito del bienestar, capacitándolos para conducir a sus clientes hacia la armonía física y emocional de manera sostenible y profunda. Optar por esta formación es elegir un camino de crecimiento profesional en consonancia con las tendencias saludables de nuestro tiempo.

Objetivos

- Dominar bases de coaching/mentoring.
- Aplicar coaching en naturopatía.
- Usar tácticas de coaching eficaz.
- Integrar PNL en sesiones de coaching.
- Desarrollar inteligencia emocional.
- Fortalecer liderazgo y autoconocimiento.
- Aprender técnicas de oratoria pública.



A quién va dirigido

Dirigido a terapeutas alternativos, practicantes de la naturopatía y coaches que desean integrar técnicas avanzadas de PNL e Inteligencia Emocional en su práctica. Esencial para quienes buscan liderar con autenticidad, mejorar sus habilidades de comunicación y aplicar exitosamente el coaching en el ámbito naturopático para potenciar el bienestar y el autoconocimiento de sus clientes. Ideal también para hablar en público con confianza.

Para qué te prepara

El Master en Coaching Naturopático prepara a los futuros profesionales para liderar con eficacia en el ámbito de la salud natural. Adquirirás habilidades de mentoring y coaching, aplicándolas específicamente a prácticas naturopáticas. Aprenderás a utilizar herramientas, tácticas y estrategias claves de coaching, así como técnicas avanzadas con PNL e inteligencia emocional, fundamentales para el desarrollo personal y el liderazgo efectivo. Además, el curso fortalece tu capacidad para hablar en público, crucial para la gestión de grupos y la difusión del conocimiento.

Salidas laborales

El "Máster en Coaching Naturopático" abre un abanico de oportunidades laborales. Los egresados pueden aplicar técnicas de coaching y mentoring en consultas naturopáticas, impulsar el autoconocimiento y liderazgo con PNL e Inteligencia Emocional, y efectuar charlas y talleres sobre bienestar integral. Además, estarán capacitados para guiar a individuos y grupos en la adopción de hábitos saludables, utilizando estrategias y herramientas de coaching adaptadas al ámbito de la naturopatía. Este conocimiento integral también permite la colaboración con centros de salud y empresas del sector wellness.



TEMARIO

PARTE 1. COACHING Y MENTORING

UNIDAD DIDÁCTICA 1. ¿QUÉ ES EL COACHING?

- 1. El cambio, la crisis y la construcción de la identidad
- 2. Concepto de coaching
- 3. Etimología del coaching
- 4. Influencias del coaching
- 5. Diferencias del coaching con otras prácticas
- 6. Corrientes actuales de coaching

UNIDAD DIDÁCTICA 2. IMPORTANCIA DEL COACHING

- 1. ¿Por qué es importante el coaching?
- 2. Principios y valores
- 3. Tipos de coaching
- 4. Beneficios de un coaching eficaz
- 5. Mitos sobre coaching

UNIDAD DIDÁCTICA 3. ASPECTOS FUNDAMENTALES DEL COACHING I

- 1. Introducción: los elementos claves para el éxito
- 2. Motivación
- 3. Autoestima
- 4. Autoconfianza

UNIDAD DIDÁCTICA 4. ASPECTOS FUNDAMENTALES DEL COACHING II

- 1. Responsabilidad y compromiso
- 2. Acción
- 3. Creatividad
- 4. Contenido y proceso
- 5. Posición "meta"
- 6. Duelo y cambio

UNIDAD DIDÁCTICA 5. ÉTICA Y COACHING

- 1. Liderazgo, poder y ética
- 2. Confidencialidad del Proceso
- 3. Ética y Deontología del coach
- 4. Código Deontológico del Coach
- 5. Código Ético

UNIDAD DIDÁCTICA 6. COACHING COMO AYUDA AL LIDERAZGO DE EMPRESA

1. El coaching como ayuda a la formación del liderazgo.



- 2. El coaching como estilo de liderazgo.
- 3. El coach como líder y formador de líderes.
- 4. Cualidades del líder que ejerce como coach

UNIDAD DIDÁCTICA 7. HERRAMIENTAS DE COACHING EJECUTIVO

- 1. El coaching ejecutivo
- 2. Cualidades y competencias.
- 3. Desarrollo de formación y experiencia empresarial
- 4. Dificultades del directivo. Errores más comunes.
- 5. Instrumentos y herramientas de medición del coaching ejecutivo.

UNIDAD DIDÁCTICA 8. LA MEJORA DEL FUNCIONAMIENTO DEL EQUIPO

- 1. Adaptación y aprendizaje: Los Programas de entrenamiento
- 2. Las principales técnicas de desarrollo en equipo

UNIDAD DIDÁCTICA 9. QUÉ ES EL MENTORING

- 1. Antecedentes del mentoring y término
- 2. Definiciones de mentoring
- 3. Orientación del mentoring
- 4. Bases del mentoring
- 5. Mentoting vs coaching
- 6. Por qué usar mentoring

UNIDAD DIDÁCTICA 10. CLASES DE MENTORING.

- 1. Mentoring situacional
- 2. Mentoring informal
- 3. Mentoring formal

UNIDAD DIDÁCTICA 11.CREACIÓN Y DESARROLLO DE UN PROGRAMA DE MENTORING.

- 1. Detección y análisis de necesidades
- 2. Estructura del programa de mentoring
- 3. Comunicación y expansión del programa
- 4. Gestion integra del mentoring

PARTE 2. APLICACIÓN DEL COACHING EN EL ÁMBITO NATUROPÁTICO

UNIDAD DIDÁCTICA 1. COACHING EN EL ÁMBITO DE LA NATUROPATÍA

- 1. Coaching y naturopatía
- 2. Tipos de problemáticas a abordar desde la naturopatía
- 3. Importancia de la conciencia en el ámbito naturopático
 - 1. Niveles de subsistencia
 - 2. Niveles de ser y conciencia integral

UNIDAD DIDÁCTICA 2. COACH NATUROPÁTICO



- 1. Competencias básicas del coach en cualquier ámbito
- 2. Competencias y habilidades básicas del coach en naturopatía
- 3. Competencias del coach en el proceso de coaching

UNIDAD DIDÁCTICA 3. TÉCNICAS NATUROPÁTICAS

- 1. Fitoterapia
 - 1. La utilización de las plantas medicinales
 - 2. Medicamentos de síntesis química y plantas medicinales
- 2. Homeopatía
 - 1. Principios básicos de la homeopatía
 - 2. Origen de los productos homeopáticos
 - 3. Preparación y receta de los productos
- 3. Medicina Tradicional China
 - 1. Teoría del Yin-Yang
 - 2. Teoría de los cinco movimientos o elementos
 - 3. Teoría de los órganos Zang-Fu
- 4. Acupuntura
 - 1. Bases de la disciplina terapéutica
 - 2. La inserción de agujas. Tipos de agujas
 - 3. Técnicas de punción
- 5. Flores de Bach
 - 1. Preparación de las Flores de Bach
 - 2. Beneficios y contraindicaciones
- 6. Masaje
 - 1. Efectos del masaje
 - 2. Quiromasaje
- 7. Hidroterapias y otras terapias complementarias
 - 1. Hidroterapia
 - 2. Crenoterapia

UNIDAD DIDÁCTICA 4. NATUROPATÍA Y NUTRICIÓN

- 1. Alimentación y nutrición
- 2. Clasificación de los alimentos
- 3. Clasificación de los nutrientes
- 4. Necesidades de nutrientes: Pirámide nutricional
- 5. Valor energético de los alimentos
- 6. La digestión
 - 1. Trastornos que afectan al estómago y los intestinos
 - 2. Trastornos del páncreas, hígado y vesícula biliar

UNIDAD DIDÁCTICA 5. COACHIN Y PNL

- 1. Introducción. Concepto y objetivos
 - 1. Principios de funcionamiento
- 2. Elementos básicos de PNL
 - 1. Programación
 - 2. Neuro



- 3. Lingüística
- 3. Sistemas representacionales
- 4. Metamodelos y metaprogramas
 - 1. Metamodelo del lenguaje
 - 2. Metaprogramas
- 5. Estrategias empleadas en PNL
 - 1. Estrategias de cambio
 - 2. Estrategias de negociación
- 6. Aplicaciones de PNL

PARTE 3. HERRAMIENTAS, TÁCTICAS Y ESTRATEGIAS DE COACHING

UNIDAD DIDÁCTICA 1. INTRODUCCIÓN A LAS TÉCNICAS DE COACHING

- 1. Técnicas en coaching: transformar lo negativo en positivo
- 2. Las dinámicas: definición
- 3. ¿Para qué se utilizan las técnicas grupales y para qué no?
- 4. Elección de la técnica adecuada
- 5. Diferentes herramientas: estructurales, personales, exploratorias y de aprendizaje

UNIDAD DIDÁCTICA 2. NIVELES DE APOYO Y HERRAMIENTAS

- 1. Los niveles de apoyo
- 2. Herramientas de los niveles

UNIDAD DIDÁCTICA 3. TÉCNICAS ESTRUCTURALES

- 1. Definición
- 2. Método GROW TM
- 3. Método ACHIEVE TM
- 4. Método OUTCOMES TM
- 5. Elección eficaz del objetivo: SMART TM

UNIDAD DIDÁCTICA 4. TÉCNICAS PERSONALES

- 1. Definición
- 2. Técnicas individuales
- 3. Técnicas de entrevista
- 4. Feedback efectivo
- 5. Técnicas para aumentar la autoconciencia
- 6. Asertividad

UNIDAD DIDÁCTICA 5. TÉCNICAS EXPLORATORIAS

- 1. Definición
- 2. Rueda de la vida
- 3. Escala de valores
- 4. Técnicas específicas para trabajar con las emociones
- 5. Análisis DAFO
- 6. Roles



UNIDAD DIDÁCTICA 6. TÉCNICAS DE APRENDIZAJE

- 1. Definición
- 2. Modelado
- 3. Andamiaje
- 4. Moldeamiento
- 5. Toma de decisiones

UNIDAD DIDÁCTICA 7. HERRAMIENTAS APLICADAS AL ÁMBITO EMPRESARIAL

- 1. Introducción a las herramientas
- 2. Feedback 360° TM
- 3. MBTITM
- 4. Método Birkman TM
- 5. Otras técnicas

UNIDAD DIDÁCTICA 8. TÉCNICAS Y DINÁMICAS DE GRUPO

- 1. Definición y clasificación
- 2. Técnicas de grupo grande
- 3. Grupo mediano
- 4. Técnicas de grupo pequeño
- 5. Técnicas que requieren del coach
- 6. Técnicas según su objetivo

PARTE 4. COACHING CON PNL E INTELIGENCIA EMOCIONAL

UNIDAD DIDÁCTICA 1. COACHING E INTELIGENCIA EMOCIONAL I

- 1. ¿Qué es la Inteligencia emocional?
- 2. Componentes de la Inteligencia emocional
- 3. Habilidades de Inteligencia Emocional
- 4. Cociente intelectual e inteligencia emocional

UNIDAD DIDÁCTICA 2. COACHING E INTELIGENCIA EMOCIONAL II

- 1. Inteligencia emocional y vida personal
- 2. Inteligencia emocional y vida empresarial
- 3. Técnicas para aumentar la Inteligencia Emocional

UNIDAD DIDÁCTICA 3. COACHING Y PNL I

- 1. ¿Qué es la PNL?
- 2. Principios de PNL
- 3. PNL y sistemas representacionales
- 4. Coaching y PNL

UNIDAD DIDÁCTICA 4. COACHING Y PNL II

1. Marcos de la PNL



- 2. Prácticas y procesos de PNL
- 3. Metaprogramas
- 4. Estrategias con PNL

PARTE 5. INTELIGENCIA EMOCIONAL Y AUTOCONOCIMIENTO PARA EL LIDERAZGO

UNIDAD DIDÁCTICA 1. EL PODER DEL AUTOCONOCIMIENTO

- 1. Definición de Autoconocimiento
- 2. Importancia del Autoconocimiento
- 3. Fases del Autoconocimiento
- 4. Autoconocimiento personal
- 5. Autoconocimiento profesional

UNIDAD DIDÁCTICA 2. CONCIENCIA EMOCIONAL

- 1. La competencia emocional es la conciencia emocional
- 2. Conocimiento de las propias emociones
- 3. Desarrollar la conciencia emocional
- 4. Inteligencia emocional y conciencia emocional

UNIDAD DIDÁCTICA 3. REGULACIÓN Y AUTONOMÍA EMOCIONAL

- 1. Conceptualización de la Autonomía Emocional
- 2. La vinculación afectiva
- 3. La teoría del apego
- 4. Educación de la Autonomía Emocional
- 5. Por qué desarrollar la autonomía emocional
- 6. Características de la Dependencia Emocional

UNIDAD DIDÁCTICA 4. DESARROLLO DE LA INTELIGENCIA EMOCIONAL

- 1. Qué es la Inteligencia Emocional
- 2. Principios dela Inteligencia Emocional
- 3. Componentes de la Inteligencia Emocional
- 4. Dominios de la Inteligencia Emocional y competencias asociadas
- 5. Relación entre Liderazgo e Inteligencia Emocional
- 6. El Inventario de Prácticas de Liderazgo
- 7. El instrumento desarrollado por Wong y Law para medir la Inteligencia emocional

UNIDAD DIDÁCTICA 5. ESTILOS DE COMUNICACIÓN Y ESTRATEGIAS

- 1. La importancia de saber comunicar
- 2. El estilo de comunicación Pasivo o Inhibido
- 3. El estilo de comunicación Agresivo
- 4. El estilo de comunicación Asertivo
- 5. La escucha activa
- 6. La empatía
- 7. Mensaje YO
- 8. Estrategias de comunicación de empresarial



UNIDAD DIDÁCTICA 6. APTITUDES DE COMUNICACIÓN

- 1. Comunicación, la aptitud más valorada
- 2. Aptitudes del comunicador
- 3. Comunicación oral efectiva
- 4. Importancia de la comunicación en el liderazgo

PARTE 6. TÉCNICAS PARA HABLAR EN PÚBLICO

UNIDAD DIDÁCTICA 1. LA IMPORTANCIA DE HABLAR BIEN

- 1. Introducción
- 2. La oratoria
- 3. Técnica y procedimiento de la oratoria: la retórica
- 4. Las ventajas de ser un buen orador
- 5. Objetivos del orador
- 6. La mejor forma de conectar con el público

UNIDAD DIDÁCTICA 2. CÓMO AFRONTAR EL MIEDO A HABLAR EN PÚBLICO

- 1. Timidez y ansiedad social
- 2. Técnicas para afrontar el miedo a hablar en público

UNIDAD DIDÁCTICA 3. LA ASERTIVIDAD

- 1. Introducción
- 2. Técnicas de asertividad
- 3. Tipología de personas
- 4. Estrategias asertivas

UNIDAD DIDÁCTICA 4. CÓMO PREPARAR LA INTERVENCIÓN

- 1. La Preparación de la intervención
- 2. El estilo de la intervención
- 3. El factor tiempo
- 4. El público
- 5. El contexto de la intervención
- 6. El contenido
- 7. El día del acto
- 8. La intervención

UNIDAD DIDÁCTICA 5. LA PRESENTACIÓN

- 1. Preparación de la presentación
- 2. Desarrollo de la presentación

UNIDAD DIDÁCTICA 6. APOYOS TÉCNICOS

- 1. Apoyos técnicos a la eficacia de una charla
- 2. Los recursos audiovisuales



3. Las fichas de apoyo

UNIDAD DIDÁCTICA 7. LA ESCUCHA

- 1. Introducción
- 2. Como mejorar la capacidad de escuchar
- 3. Tipos de Preguntas

UNIDAD DIDÁCTICA 8. LA COMUNICACIÓN PERSUASIVA EN EL SECTOR DE LAS VENTAS

- 1. Introducción
- 2. Conocimientos a tener en cuenta
- 3. Cualidades fundamentales
- 4. La persona con capacidad de persuasión
- 5. Información personal previa que se pede obtener
- 6. Clasificación sobre tipos de clientes/as
- 7. Elementos de la comunicación comercial
- 8. Estrategias para mejorar la comunicación
- 9. Comunicación dentro de la empresa
- 10. Dispositivos de Información

UNIDAD DIDÁCTICA 9. TRATO DE QUEJAS Y MANEJO DE CONFLICTOS

- 1. Introducción
- 2. ¿Por qué surgen las reclamaciones?
- 3. Directrices en el tratamiento de quejas y objeciones
- 4. ¿Qué hacer ante el cliente?
- 5. ¿Qué no hacer ante el cliente?
- 6. Actitud ante las quejas y reclamaciones
- 7. Tratamiento de dudas y objeciones



¿Te ha parecido interesante esta información?

Si aún tienes dudas, nuestro equipo de asesoramiento académico estará encantado de resolverlas.

Pregúntanos sobre nuestro método de formación, nuestros profesores, las becas o incluso simplemente conócenos.

Solicita información sin compromiso

¡Matricularme ya!

¡Encuéntranos aquí!

Edificio Educa Edtech

Camino de la Torrecilla N.º 30 EDIFICIO EDUCA EDTECH, C.P. 18.200, Maracena (Granada)



www.euroinnova.edu.es

Horario atención al cliente

Lunes a viernes: 9:00 a 20:00h Horario España

¡Síguenos para estar al tanto de todas nuestras novedades!















