



Masters Profesionales

Master de Práctica Jurídica y Mediación



INESEM
BUSINESS SCHOOL

INESEM BUSINESS SCHOOL

Índice

Master de Práctica Jurídica y Mediación

1. Sobre Inesem

2. Master de Práctica Jurídica y Mediación

[Descripción](#) / [Para que te prepara](#) / [Salidas Laborales](#) / [Resumen](#) / [A quién va dirigido](#) /

[Objetivos](#)

3. Programa académico

4. Metodología de Enseñanza

5. ¿Porqué elegir Inesem?

6. Orientacion

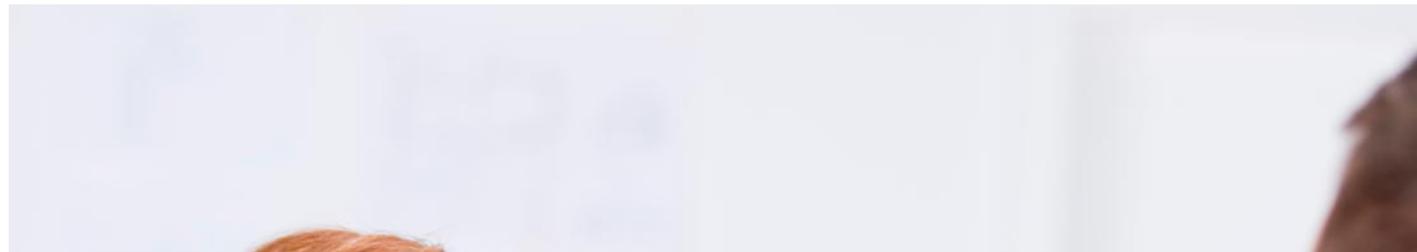
7. Financiación y Becas

SOBRE INESEM BUSINESS SCHOOL



INESEM Business School como Escuela de Negocios Online tiene por objetivo desde su nacimiento trabajar para fomentar y contribuir al desarrollo profesional y personal de sus alumnos. Promovemos ***una enseñanza multidisciplinar e integrada***, mediante la aplicación de ***metodologías innovadoras de aprendizaje*** que faciliten la interiorización de conocimientos para una aplicación práctica orientada al cumplimiento de los objetivos de nuestros itinerarios formativos.

En definitiva, en INESEM queremos ser el lugar donde te gustaría desarrollar y mejorar tu carrera profesional. ***Porque sabemos que la clave del éxito en el mercado es la "Formación Práctica" que permita superar los retos que deben de afrontar los profesionales del futuro.***



Master de Práctica Jurídica y Mediación



DURACIÓN	1500
PRECIO	1795 €
MODALIDAD	Online

Entidad impartidora:



INESEM
BUSINESS SCHOOL

Programa de Becas / Financiación 100% Sin Intereses

Titulación Masters Profesionales

- Titulación Expedida y Avalada por el Instituto Europeo de Estudios Empresariales. "Enseñanza No Oficial y No Conducente a la Obtención de un Título con Carácter Oficial o Certificado de Profesionalidad."

Resumen

Este máster proporciona los contenidos, conocimientos y habilidades para desarrollarse profesionalmente en el ámbito del derecho y su práctica jurídica, dando la oportunidad de especializarse en el área de mediación, tan en auge hoy día, debido a la necesidad de evolución respecto a la solución de controversias y la judicialización masiva de conflictos. Este máster de práctica jurídica y mediación comprende el ejercicio del abogado/a o profesional del derecho, desde una perspectiva transversal y completa, que permite poner en práctica la profesión. En INESEM nos adaptamos constantemente a lo que la sociedad requiere profesionalmente, ofreciendo una formación actualizada y que hará competitivo tu perfil jurídico y de mediación.

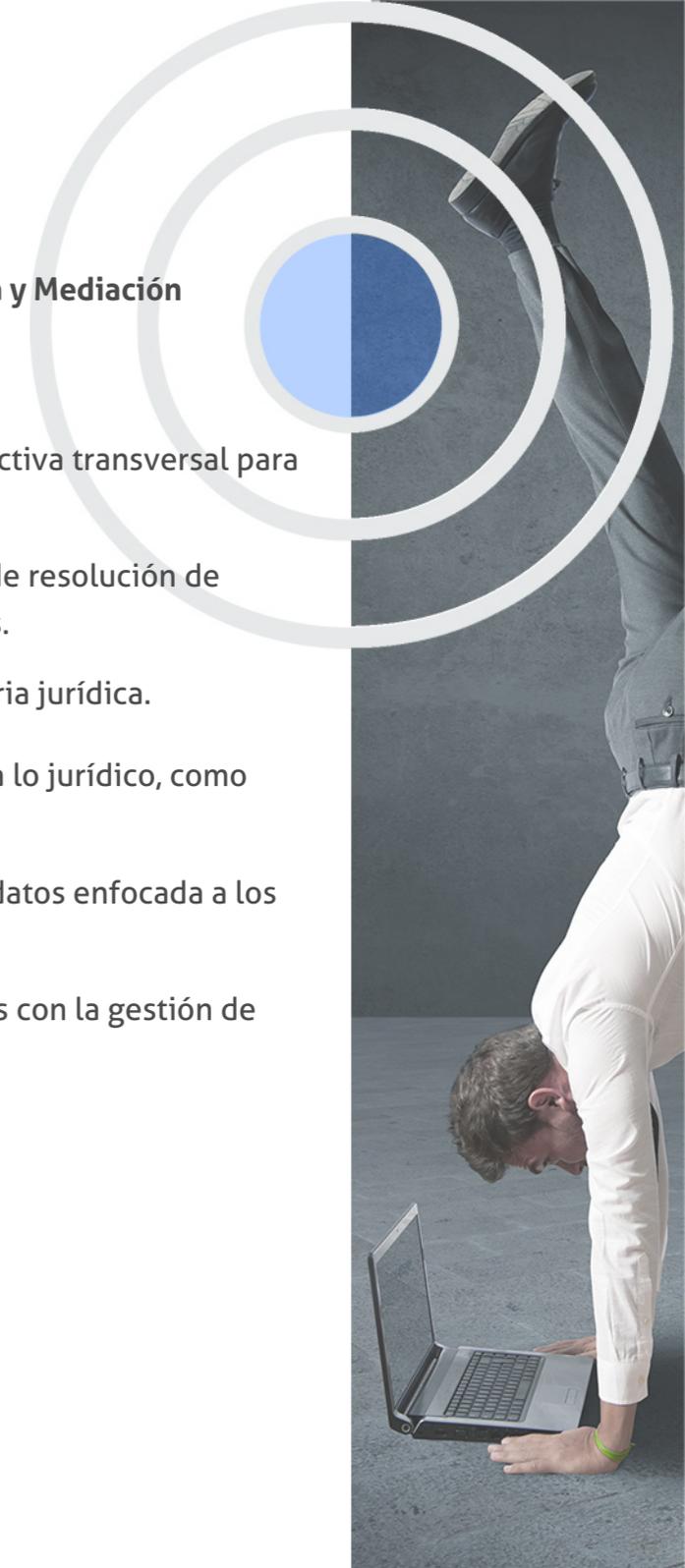
A quién va dirigido

El Master de Práctica Jurídica y Mediación va dirigido concretamente a personas que cuenten con una titulación en derecho, abogacía y/o mediación. En general se dirige a todos los profesionales que quieran poner en práctica su carrera jurídica y deseen especializarse en mediación, o quieran ampliar o adquirir conocimientos prácticos del sector jurídico.

Objetivos

Con el Masters Profesionales **Master de Práctica Jurídica y Mediación** usted alcanzará los siguientes objetivos:

- Aprender nuevos conocimientos desde una perspectiva transversal para poner en práctica cualquier profesión jurídica
- Conocer el método alternativo y complementario de resolución de conflictos, como es la mediación, y todas sus ramas.
- Proporcionar habilidades esenciales como la oratoria jurídica.
- Adquirir conocimientos sobre materias enfocadas a lo jurídico, como contabilidad para juristas.
- Conocer la normativa y medidas de protección de datos enfocada a los despachos jurídicos y profesionales del área.
- Aprender a utilizar softwares jurídicos relacionados con la gestión de clientela, facturación y casos.
- Adquirir vocabulario de inglés jurídico.





¿Y, después?

Para qué te prepara

Con el Master de Práctica Jurídica y Mediación podrás poner en práctica tus conocimientos jurídicos y especializarte en todas las áreas de la mediación. Aprenderás las habilidades más importantes para desarrollar desde la práctica tu carrera jurídica, desde una perspectiva transversal, y conocerás las singularidades de cada uno de los procedimientos de mediación para convertirte en un experto/a del sector.

Salidas Laborales

Las principales salidas profesionales de este Master de Práctica Jurídica y Mediación son las de asesor/a jurídico, abogado/a, mediador/a especializado en todas sus áreas, o cualquier profesional individual o empresa del área jurídica, que desee aprender a poner en práctica o potenciar sus conocimientos y especializarse en el proceso de mediación.

¿Por qué elegir INESEM?



PROGRAMA ACADÉMICO

Master de Práctica Jurídica y Mediación

Módulo 1. **Práctica jurídica aspectos generales**

Módulo 2. **Responsabilidad penal de las personas jurídicas**

Módulo 3. **Protección de datos (rgpd) para abogados, despachos y profesionales del sector jurídico**

Módulo 4. **Oratoria jurídica**

Módulo 5. **Software jurídico: gestión de clientes, casos y facturación**

Módulo 6. **Contabilidad para juristas**

Módulo 7. **Inglés jurídico english for legal professionals**

Módulo 8. **Mediación para la solución de controversias**

Módulo 9. **Mediación civil y mercantil**

Módulo 10. **Mediación laboral**

Módulo 11. **Mediación penal**

Módulo 12. **Mediación familiar**

Módulo 13. **Proyecto fin de máster**

Módulo 1. Práctica jurídica aspectos generales

Unidad didáctica 1. Las funciones del abogado

1. Estatuto general de la abogacía
2. Derechos y deberes de los abogados

Unidad didáctica 2. Deontología profesional

1. Introducción a la Deontología Profesional
2. Deontología profesional
3. Códigos deontológicos
4. Fundamento filosófico de la ética y deontología profesional
5. Ética profesional
6. 6. Calidad Profesional

Unidad didáctica 3. La atención al cliente

1. Tipología de clientes
2. Comunicación verbal y no verbal
3. Pautas de comportamiento
4. Estilos de respuesta en la interacción verbal: asertivo, agresivo y no asertivo
5. La atención telefónica
6. Tratamiento de cada una de las situaciones de atención básica

Unidad didáctica 4. El emprendimiento

1. Evaluación del potencial emprendedor
2. Variables que determinan el éxito en el despacho
3. Empoderamiento

Unidad didáctica 5. La promoción del despacho: estrategias de marketing

1. Concepto y contenido del marketing
2. Estrategias y tipos de marketing
3. Marketing mix
4. Elaboración del plan de marketing
5. Análisis DAFO y estrategias de marketing

Unidad didáctica 6. Responsabilidad civil

1. La responsabilidad civil en el ejercicio de la abogacía
2. El contrato de seguro de responsabilidad civil
3. La responsabilidad civil asegurada
4. La delimitación del riesgo
5. La cobertura del daño
6. Las cláusulas claim made
7. Desconocimiento del interés asegurado

Unidad didáctica 7. Honorarios y elaboración de facturas

1. Los honorarios del abogado
2. Elaboración facturas

Módulo 2.

Responsabilidad penal de las personas jurídicas

Unidad didáctica 1.

Novedades en el código penal

1. Introducción. Reformas tras las Leyes Orgánicas 5/2010 y 1/2015
2. Transmisión de la responsabilidad penal a las personas jurídicas
3. Artículo 319 del Código Penal
4. Compatibilidad de sanciones penales y administrativas. Principio "Ne bis in ídem"

Unidad didáctica 2.

La responsabilidad penal de la persona jurídica

1. La persona jurídica en la legislación penal
2. Imputación de responsabilidad a la persona jurídica
3. Delimitación de los delitos imputables a personas jurídicas
4. Penas aplicables a las personas jurídicas
5. El procedimiento penal

Unidad didáctica 3.

Delitos imputables a las personas jurídicas y penas correspondientes (i)

1. Delito de tráfico ilegal de órganos
2. Delito de trata de seres humanos
3. Delitos relativos a la prostitución y corrupción de menores
4. Delitos contra la intimidad, allanamiento informático y otros delitos informáticos
5. Delitos de estafas y fraudes
6. Delitos de frustración de la ejecución
7. Delitos de insolvencias punibles
8. Ejercicio resuelto. Jurisprudencia comentada

Unidad didáctica 4.

Delitos imputables a las personas jurídicas y penas correspondientes (ii)

1. Delitos de daños informáticos
2. Delitos contra la propiedad intelectual e industrial, el mercado y los consumidores
3. Delitos de blanqueo de capitales
4. Delitos de financiación ilegal de partidos políticos
5. Delitos contra la hacienda pública y la Seguridad Social
6. Delitos contra los derechos de los ciudadanos extranjeros
7. Delitos de construcción, edificación o urbanización ilegal
8. Ejercicio resuelto. Jurisprudencia

Unidad didáctica 5.

Delitos imputables a las personas jurídicas y penas correspondientes (iii)

1. Delitos contra el medio ambiente
2. Delitos relativos a la energía solar y las radiaciones ionizantes
3. Delitos de riesgo provocados por explosivos
4. Delitos contra la salud pública relativos a sustancias peligrosas, medicamentos, dopaje, delitos alimentarios y similares
5. Delitos de tráfico de drogas
6. Delitos de falsedad de moneda
7. Ejercicio resuelto. Jurisprudencia comentada

Unidad didáctica 6.

Delitos imputables a las personas jurídicas y penas correspondientes (iv)

1. Delitos de falsedad en medios de pago
2. Delitos de cohecho
3. Delito de corrupción de funcionario extranjero
4. Delitos de tráfico de influencias
5. Delito de malversación
6. Delitos provocación a la discriminación, el odio y la violencia
7. Delitos financiación del terrorismo

Unidad didáctica 7.

Delitos societarios

1. Introducción: delitos societarios
2. La figura del delito societario
3. Delitos societarios que afectan al funcionamiento de la sociedad y contienen como elemento típico el perjuicio
4. Delitos societarios contrarios a la correcta información de los socios, participación social o actuación inspectora
5. Delitos de administración fraudulenta

Módulo 3.

Protección de datos (rgpd) para abogados, despachos y profesionales del sector jurídico

Unidad didáctica 1.

Despachos, abogados y profesionales como responsables o encargados del tratamiento

1. Cuestiones generales: RGPD, Despachos, Abogados y profesionales
2. Las políticas de protección de Datos
3. Legitimación del tratamiento: Profesionales del Sector jurídico como Responsable o encargado del tratamiento
4. Delegado de Protección de Datos (DPD). Marco normativo
5. Tratamiento de los datos en el proceso y en el juicio
6. Secreto profesional y confidencialidad

Unidad didáctica 2.

Responsabilidad activa en despachos, abogados y profesionales del sector jurídico

1. El principio de Responsabilidad Proactiva
2. Privacidad desde el Diseño y por Defecto. Principios fundamentales
3. Análisis de riesgo en los Despachos de abogados y Procuradores
4. Evaluación de Impacto relativa a la Protección de Datos (EIPD) y consulta previa. Los tratamientos de alto riesgo
5. Seguridad de los datos personales. Seguridad técnica y organizativa
6. Brechas de seguridad en el Despacho de Abogados. Violaciones de seguridad
7. Registro de actividades de tratamiento: Identificación y clasificación del tratamiento de datos
8. Códigos de conducta y certificaciones

Unidad didáctica 3.

Los despachos de profesionales del sector jurídico: cuestiones relevantes en su funcionamiento

1. Páginas web y cookies
2. Comunicaciones electrónicas entre profesionales del Sector Jurídico y clientes
3. El cloud computing
4. Publicación de sentencias en internet
5. Tratamiento de datos derivados de la aplicación de la Ley de Prevención del Blanqueo de Capitales
6. Cesión de Datos a la Agencia Tributaria (AEAT)
7. Colegios Profesionales: publicación de datos de los colegiados

Unidad didáctica 4.

Modelos habituales para el cumplimiento del rgpd

1. Modelo de contrato de encargo con cláusula informativa
2. Modelos para el uso y la navegación en páginas web
3. Modelo de acuerdo de encargo de tratamiento
4. Modelos para el ejercicio de derechos
5. Modelos de respuesta para el ejercicio de derechos

Módulo 4. Oratoria jurídica

Unidad didáctica 1.

La importancia de hablar en público

1. Introducción
2. La oratoria
3. Técnica y procedimiento de la oratoria: la retórica
4. Las ventajas de ser un buen orador
5. Objetivos del orador
6. La mejor forma de conectar con el público

Unidad didáctica 2.

Temor escénico técnicas y superación

1. Técnicas para afrontar el miedo a hablar en público
2. Timidez y ansiedad social
3. Asertividad

Unidad didáctica 3.

Habilidades personales y sociales

1. Definición de habilidad personal y social
2. Habilidades sociales de especial interés

Unidad didáctica 4.

Comunicación verbal y no verbal

1. Comunicación verbal: diálogo
2. Las actitudes para el diálogo entre personas
3. Claves para la comprensión de la información verbal
4. Problemas psicológicos de la comunicación verbal
5. ¿Qué es la comunicación no verbal?
6. Componentes de la comunicación no verbal
7. El lenguaje corporal

Unidad didáctica 5. Comunicación y diálogo

1. Los orígenes del diálogo: comunicación
2. Características, funciones y componentes del diálogo
3. El diálogo oral
4. Las interferencias en el proceso de comunicación
5. Cómo facilitar la buena comunicación

Unidad didáctica 6. Habilidades y competencias comunicativas

1. Habilidades conversacionales
2. La escucha
3. La reformulación
4. La aceptación incondicional
5. La destreza de personalizar
6. La confrontación

Unidad didáctica 7. Formas y tipos de discurso

1. Introducción
2. Narración
3. Descripción
4. Exposición
5. Argumentación

Unidad didáctica 8. Preparación de la intervención

1. La preparación del discurso
2. El estilo de la intervención
3. El factor tiempo
4. El público
5. El contexto de la intervención
6. El contenido
7. El día del acto
8. La intervención

Unidad didáctica 9. La comunicación con el cliente

1. Tipologías de clientes
2. Comunicación verbal y no verbal
3. Pauta de comportamiento
4. Estilos de respuesta en la interacción verbal: asertivo, agresivo y no asertivo
5. La atención telefónica
6. Tratamiento de cada una de las situaciones de atención básica

Unidad didáctica 10. La comunicación con la parte contraria

1. Tipologías de partes
2. Proceso comunicativo del acto judicial
3. Estrategias
4. Herramientas útiles

Unidad didáctica 11. La intervención en sala

1. Las formas en las actuaciones Judiciales
2. El alegato
3. El interrogatorio
4. Rasgos lingüísticos coloquiales del discurso jurídico oral

Unidad didáctica 12. Terminología jurídica y redacción de escritos jurídicos

1. La redacción de escritos jurídicos
2. Tipos de escritos
3. Terminología jurídica

Módulo 5.

Software jurídico: gestión de clientes, casos y facturación

Unidad didáctica 1.

Software para el sector jurídico: soluciones de gestión integral para despachos, empresas y entidades del sector jurídico - legal

1. Aspectos principales del software
2. Conceptualización y áreas del software para el sector jurídico
3. Características del software para el sector jurídico

Unidad didáctica 2.

Servicios online para el sector jurídico - legal

1. Tecnología y mundo jurídico
2. Valor añadido de los servicios
3. Servicios online específicos
4. Servicios multidisciplinarios
5. Cliente online de servicios legales

Unidad didáctica 3.

Gestión de clientes

1. Gestión de clientes en servicios online del sector jurídico
2. Gestión de clientes con la estrategia CRM
3. Atención al cliente
4. Asistencia al cliente
5. Satisfacción del cliente
6. Quejas, objeciones y reclamaciones
7. Fidelización de clientes

Unidad didáctica 4.

Gestión de casos y expedientes jurídicos

1. Introducción a la gestión de casos
2. Áreas de los diferentes casos
3. Por qué aceptar los casos
4. Errores en la gestión de casos

Unidad didáctica 5.

Facturación e-factura

1. Introducción a la factura electrónica
2. Factura ordinaria y factura electrónica
3. Tipos de facturas
4. Requisitos de la factura

Unidad didáctica 6.

Trámites con las administraciones públicas

1. Relación telemática entre la Administración Pública y la ciudadanía
2. Uso de medios electrónicos
3. Sistema de Interconexión de Registros (SIR)
4. Práctica de notificaciones
5. Consecuencias de la nueva regulación
6. Formas de identificación de los ciudadanos y de la administración
7. El expediente electrónico
8. Notificaciones telemáticas

Unidad didáctica 7.

Contratos informáticos

1. Contratos informáticos
2. Propiedades de contratos informáticos
3. Tipos de contratos informáticos
4. Cumplimiento de contratos informáticos

Módulo 6.

Contabilidad para juristas

Unidad didáctica 1.

Conceptos básicos de contabilidad

1. Introducción a la contabilidad
2. Conceptos de contabilidad y patrimonio de la empresa

Unidad didáctica 2.

Registro de operaciones contables

1. Introducción al registro de operaciones contables
2. Elementos patrimoniales: bienes, derechos y obligaciones
3. Cuentas y Grupos en el Plan General Contable (PGC)
4. Estructura económico-financiera del balance: Activo, Pasivo y Neto
5. Registro de operaciones. Teoría del cargo y abono

Unidad didáctica 3.

El ciclo contable

1. Observaciones previas
2. Variaciones de neto: Reflejo contable e ingresos y gastos
3. El ciclo contable y sus fases: Apertura de la contabilidad, registro de operaciones y cálculo del resultado

Unidad didáctica 4.

Contabilidad de gastos e ingresos

1. Introducción a la contabilidad de gastos e ingresos
2. Compras y ventas por el sistema especulativo (Subgrupos 60, 61 y 70,71)
3. Servicios exteriores (Subgrupo 62)
4. Tributos (Subgrupo 63)
5. Gastos de personal (Subgrupo 64)
6. Gastos Financieros (Subgrupo 66)
7. Gastos excepcionales (Subgrupo 67)
8. Otros ingresos de gestión (Subgrupo 75)
9. Ingresos Financieros (Subgrupo 76)
10. Ingresos excepcionales (Subgrupo 77)

Unidad didáctica 5.

Registro contable de operaciones con iva

1. Regulación Contable del IVA
2. Operaciones con IVA Soportado
3. Operaciones con IVA repercutido
4. El IVA en el arrendamiento financiero
5. Modificación de la Base Imponible
6. Liquidación Contable del Impuesto

Unidad didáctica 6.

Las correcciones valorativas

1. Corrección de valor de las existencias
2. Deterioro de valor de los créditos por operaciones comerciales

Unidad didáctica 7.

Contabilización del inmovilizado material

1. Introducción a la contabilización del inmovilizado material
2. Clasificación del inmovilizado material. Cuadro de cuentas
3. Valoración inicial del inmovilizado material
4. Aumento del rendimiento, vida útil o capacidad productiva
5. Valoración posterior: la amortización
6. Bajas y enajenaciones
7. Ejercicio resuelto. Contabilización de apuntes en el Libro Diario

Unidad didáctica 8.

El criterio del devengo

1. El principio de devengo
2. Ajustes por periodificación
3. Imputación de ingresos y gastos

Unidad didáctica 9.

Contabilidad de préstamos

1. Concepto y clases de deudas con entidades de crédito
2. Deudas con entidades de crédito
3. Póliza de Crédito

Unidad didáctica 10.

Contabilización de las subvenciones

1. Introducción y clases de subvenciones
2. Resumen previo para la contabilidad de subvenciones no reintegrables
3. Normativa de subvenciones, donaciones y legados otorgados por terceros
4. Resumen contable de las subvenciones para las pymes

Unidad didáctica 11.

Arrendamientos financieros y operativos

1. El Arrendamiento
2. Arrendamiento Financiero (Leasing)
3. Arrendamiento Operativo

Unidad didáctica 12.

Impuesto sobre beneficios

1. Diferencia entre el Resultado Contable y Fiscal
2. Impuesto Corriente: activos y pasivos por impuesto corriente
3. Impuesto Diferido: activos y pasivos por impuesto diferido
4. Compensación de Bases Imponibles Negativas
5. Variaciones del Tipo Impositivo
6. Información proporcionada en las cuentas anuales
7. Ejercicio resuelto. Contabilización impuesto sobre sociedades

Unidad didáctica 13.

Fondos propios

1. Elementos de Patrimonio Neto: Concepto y Características
2. Capital y Reservas
3. Otras partidas de Neto
4. Aplicación del resultado del ejercicio contable

Unidad didáctica 14.

Primera aproximación a los estados financieros

1. Introducción a los Estados Financieros
2. El balance de situación
3. La cuenta de Pérdidas y Ganancias
4. El Estado de Cambios en el Patrimonio Neto
5. El Estado de Flujos de Efectivo
6. La memoria
7. Ejercicio resuelto. Aplicación del PGC Pymes a una Sociedad
8. Ejercicio resuelto. Continuar aplicando el PGC Pymes en una Sociedad
9. Ejercicio resuelto. Elaborar el balance Adaptado al PGC

Unidad didáctica 15.

Liquidez, solvencia, endeudamiento y rentabilidad

1. Aproximación a los conceptos de Liquidez, solvencia, endeudamiento y rentabilidad
2. Capital corriente como índice del equilibrio financiero
3. Liquidez a corto plazo
4. Solvencia
5. Endeudamiento
6. Rentabilidad
7. Ejercicio resuelto aplicación de ratios

Unidad didáctica 1. Meeting and greeting clients

1. Formal greetings in English
2. Introducing yourself
3. Small talk

Unidad didáctica 2. Meeting management

1. Listening: A good meeting
2. Reading: Negotiating
3. Grammar review: Conditional
4. Speaking: How to be an active participant in meetings
5. Writing: A meeting minutes
6. Vocabulary

Unidad didáctica 3. Formal and informal english

1. Language styles
2. Grammar and vocabulary differences

Unidad didáctica 4. Talking on the phone

1. Telephone expressions and vocabulary
2. Asking for clarification
3. Dealing with complaints on the phone
4. Speaking: How to interrupt politely
5. Agreeing and disagreeing
6. Writing: An email offering an apology
7. The appropriate vocabulary and sentences

Unidad didáctica 5. Writing skills: letter, e-mail, memorandum and report

1. Formal writing
2. Specific text patterns
3. Useful expressions and vocabulary

Unidad didáctica 6. Meetings and negotiations

1. Communication skills
2. Taking part in a discussion
3. Chairing a meeting

Unidad didáctica 7. Presentations

1. Delivering a Presentation
2. Answering questions

Unidad didáctica 8. Let s start up!

1. Listening: Presenting your idea to investors
2. Reading: Pieces of advice for entrepreneurs
3. Grammar review: Modal verbs for the past
4. Speaking: Product presentation
5. Writing: A letter of enquiry
6. Vocabulary

Unidad didáctica 9. Working in a foreign country

1. Listening: International business
2. Reading: Challenges and opportunities of multiculturalism
3. Grammar review: Verbs followed by infinitive or gerund
4. Speaking: Where would you like to work abroad?
5. Writing: A recommendation letter
6. Vocabulary

Unidad didáctica 10. Legal style

1. Key features
2. Plain English movement

Unidad didáctica 11. Legal phrasal verbs and collocations

1. Phrasal verbs
2. Collocations

Unidad didáctica 12.

Sources of law

1. Sources of law
2. Related vocabulary

Unidad didáctica 13.

Civil law and common law

1. Overview
2. Civil law and common law in contrast
3. Related vocabulary

Unidad didáctica 14.

Legal institutions in english speaking countries

1. Institutions
2. Legal professionals

Unidad didáctica 15.

American and british legal language

1. Spelling differences
2. Use of verbs
3. Vocabulary and phrases

Módulo 8.

Mediación para la solución de controversias

Unidad didáctica 1.

La mediación como método de gestión y solución de controversias

1. Aproximación al concepto de mediación
2. Principios informadores de la mediación
3. Ventajas de la mediación
4. La mediación en diferentes ámbitos: familia, social/laboral, penal, civil y mercantil
5. Mediación por medios electrónicos
6. Mediación transfronteriza
7. Otros medios alternativos extrajudiciales de resolución de conflictos: arbitraje y conciliación

Unidad didáctica 2.

Marco normativo de la mediación

1. Normativa Europea
2. Normativa Estatal
3. Normativa Autonómica

Unidad didáctica 3.

El mediador y las instituciones de mediación

1. El mediador
2. Las instituciones de mediación
3. El abogado en la mediación: Buena fe, colaboración, confidencialidad, información y asistencia al cliente
4. Deontología profesional

Unidad didáctica 4. El proceso de mediación

1. Ubicación institucional de la mediación: mediación intrajudicial y mediación extrajudicial
2. Inicio de la mediación
3. Voluntariedad de la mediación
4. Obligación de mediar derivada de la voluntad de las partes
5. Sesiones de mediación
6. Acuerdo de mediación, procedimiento y resolución del conflicto

Unidad didáctica 5. Las cláusulas de mediación

1. Las cláusulas de mediación
2. Eficacia de las cláusulas de mediación
3. Las cláusulas de mediación: derecho a la tutela judicial efectiva e impedimento al acceso a los Tribunales
4. Cláusulas tipo
5. Ventajas de la mediación frente al proceso judicial

Unidad didáctica 6. El acuerdo de mediación

1. Introducción: Aproximación al Acuerdo de Mediación
2. Eficacia jurídica del Acuerdo de Mediación
3. Impugnación del Acuerdo de Mediación
4. Ejecución del Acuerdo de Mediación

Unidad didáctica 7. El trabajo del mediador

1. Iniciar la mediación: mediador como líder
2. Entrevista a las partes: Conocer puntos de vista
3. Identificar el conflicto
4. Identificar intereses
5. Conseguir pactos

Módulo 9. Mediación civil y mercantil

Unidad didáctica 1. Mediación en asuntos civiles y mercantiles

1. Aproximación a la mediación en asuntos civiles y mercantiles
2. Principios de la mediación civil y mercantil
3. La mediación civil y mercantil: aspectos jurídicos
4. Derivación a mediación de asuntos civiles y mercantiles

Unidad didáctica 2. Las partes en la mediación civil y mercantil

1. Las partes en el procedimiento civil y mercantil
2. Pautas legales de comportamiento
3. Efectos vinculados a la mediación de las partes
4. Relación de las partes con la institución de la mediación

Unidad didáctica 3.

El procedimiento de mediación

1. Estructura del procedimiento
2. Solicitud de inicio del procedimiento
3. Elección del mediador
4. Sesión informativa: Apertura del procedimiento de mediación
5. Sesión constitutiva: : formalización de la mediación bajo la supervisión del mediador designado
6. Duración y desarrollo del proceso de mediación
7. Terminación del procedimiento de mediación
8. Actuaciones desarrolladas por medios electrónicos

Unidad didáctica 4.

Finalización del procedimiento: acuerdo de mediación

1. El Acuerdo de mediación
2. Homologación del acuerdo
3. Elevación a escritura pública
4. Ejecución de los acuerdos
5. Competencia judicial
6. Ejecutividad: despacho de la ejecución

Unidad didáctica 5.

Cuestiones de mediación en el ámbito internacional

1. Aproximación a la mediación en el ámbito internacional
2. Delimitación del carácter transfronterizo
3. Reconocimiento y ejecutividad
4. Declinatoria internacional y examen de competencia

Unidad didáctica 6.

La mediación en el proceso civil y mercantil

1. Mediación como herramienta conciliadora intraprosal
2. Allanamiento
3. Mediación y prueba

Unidad didáctica 7.

Mediación en el ámbito del derecho de la competencia

1. El derecho de la competencia: concepto
2. Materias susceptibles de mediación
3. Procedimiento
4. Conflictos transfronterizos en el ámbito de la competencia

Unidad didáctica 8.

Mediación en el ámbito del derecho de sociedades

1. Mediación en el Derecho de Sociedades: aproximación
2. Mediación societaria
3. Ámbito de aplicación de la mediación societaria

Unidad didáctica 9.

Mediación en el ámbito de la propiedad industrial

1. Mediación y Propiedad industrial
2. Protección jurisdiccional de la propiedad industrial
3. La mediación en el ámbito de la Propiedad Industrial
4. Entidades mediadoras
5. Medidas cautelares en los procedimientos de mediación

Unidad didáctica 10.

Mediación en el ámbito del derecho concursal

1. Concepto de la mediación concursal: acuerdo extrajudicial de pago
2. Registro de Mediadores e Instituciones de Mediación: el mediador concursal
3. Partes en la mediación concursal
4. Procedimiento en la mediación concursal
5. Plan de pagos de los créditos pendientes

Unidad didáctica 11.

Mediación en el ámbito del derecho del consumo

1. Mediación en el ámbito del Derecho del consumo: Concepto
2. Sujetos participantes en el conflicto
3. Conflictos de consumo
4. Mediación en los conflictos de consumo

Unidad didáctica 12.

Mediación en las comunidades de vecinos

1. Características esenciales
2. Ámbito de la mediación vecinal
3. Blocking o acoso vecinal

Unidad didáctica 1. Mediación social-laboral

1. Introducción de la mediación en la esfera de las relaciones de trabajo
2. La mediación laboral en el sistema de justicia
3. Principios orientadores de la mediación el ámbito socio-laboral
4. Ventajas de la mediación laboral
5. Objetivos que promueve la mediación social-laboral

Unidad didáctica 2. Mediación como instrumento para la resolución de conflictos

1. El conflicto laboral
2. Tipos, sujetos y objeto en el conflicto laboral
3. La mediación laboral como medio de evitación del proceso laboral
4. La mediación en la Unión Europea
5. Efectos sobre el FOGASA y el desempleo

Unidad didáctica 3. Asuntos susceptibles de incluirse en procesos de mediación

1. Cuestiones de legalidad
2. Supuestos excluidos de la mediación
3. Perspectiva futura

Unidad didáctica 4. Mediación en conflictos individuales

1. Evolución histórica de la mediación laboral individual
2. Concepto y características elementales
3. Mediación individual
4. Convenio colectivo y mediación individual
5. Acuerdos Interprofesionales y mediación individual
6. Dicotomía de la negociación individual laboral: papel del mediador y figura del conciliador administrativo

Unidad didáctica 5. Mediación en conflictos colectivos

1. El Derecho en torno a los conflictos del trabajo: papel de la mediación
2. El Convenio Colectivo
3. Ruptura de negociaciones en torno al acuerdo del Convenio colectivo
4. Los conflictos colectivos de trabajo ante el Derecho del Trabajo
5. El mediador ante el conflicto colectivo

Unidad didáctica 6. El proceso de mediación laboral

1. La mediación en los juzgados de lo Social. Como implantar la mediación el Juzgado
2. El papel de las partes y de los abogados/graduados sociales en la mediación
3. Mediación intrajudicial en el proceso laboral
4. Consecuencias procesales del sometimiento al proceso de mediación
5. Consecuencias procesales de la consecución del acuerdo de mediación

Unidad didáctica 7. Estrategia del mediador laboral

1. Naturaleza de la mediación laboral
2. Tipología del comportamiento en la mediación
3. Conducta del mediador
4. Constitución del buen mediador

Unidad didáctica 8. Mediación laboral en España

1. Aproximación y datos sobre mediación laboral
2. Cataluña: Tribunal Laboral de Conciliación, Mediación y Arbitraje
3. País Vasco: CRL y PRECO
4. Andalucía: SERCLA
5. SIMA: Servicio Interconfederal de Mediación y Arbitraje
6. Resto de Comunidades Autónomas

Módulo 11. Mediación penal

Unidad didáctica 1. Justicia restaurativa y mediación penal

1. Mediación penal
2. Justicia restaurativa
3. La resolución del conflicto derivado del delito
4. Instrumentos de la Justicia restaurativa
5. Casos reales de mediación: homicidio y robo con violencia

Unidad didáctica 2. Conflicto y mediación penal

1. El conflicto como elemento de la mediación penal
2. El conflicto como conducta antisocial delictiva
3. El menor y el conflicto social como forma de conducta
4. El mediador ante el conflicto posdelictual

Unidad didáctica 3.

Papel del ministerio fiscal

1. Contextualización en torno a la mediación penal
2. El Ministerio Fiscal y la Mediación penal en el ámbito de los menores
3. El Ministerio Fiscal y la Mediación penal en el ámbito de los adultos
4. Crítica al principio de oportunidad legal

Unidad didáctica 4.

Impulso de la mediación en las causas penales

1. Decisión Marco del Consejo de la Unión Europea de 15 de marzo (2001/220/JAI)
2. Directiva 2012/29/UE, del Parlamento Europeo y del Consejo
3. Acuerdos entre víctima e inculpado
4. Ventajas de la mediación en procesos penales
5. Marco actual de la mediación penal en España: la Ley 4/2015, del Estatuto de la víctima de delito

Unidad didáctica 5.

Proceso de mediación penal

1. Clases de mediación penal
2. Tipología de casos derivables a mediación
3. Ámbito objetivo de la mediación penal
4. Fases de la mediación penal
5. Terminación del proceso de mediación: seguimiento de acuerdos
6. Ejemplos de sentencias de mediación

Unidad didáctica 6.

Mediación penal en procesos con menores

1. Condiciones para el inicio del proceso
2. PARTICULARIDADES DE LA MEDIACIÓN PENAL CON MENORES
3. El proceso de mediación penal extrajudicial con menores
4. El proceso de mediación penal intrajudicial con menores
5. Perfil de los menores y reincidencia

Unidad didáctica 7.

Mediación penitenciaria

1. Centros penitenciarios y prisionización
2. Estadísticas, normativa y realidad de los entornos penitenciarios
3. La mediación como alternativa: un proceso restaurativo
4. Proceso de mediación penitenciaria

Unidad didáctica 8.

Mediador y servicio de mediación penal

1. Víctima y victimario
2. Mediador penal
3. Potestades del mediador
4. Oficinas de Asistencia a las Víctimas
5. Proyectos piloto

Unidad didáctica 1.

Introducción a la mediación familiar conceptos básicos

1. Aproximación al ámbito de la mediación familiar
2. Conflicto familiar: esbozo de la separación y el divorcio
3. Casos que no son mediación familiar
4. Ámbito de actuación de la mediación familiar
5. Características de la mediación familiar
6. Programas de mediación familiar

Unidad didáctica 2.

Normativa acerca de la mediación familiar

1. Recomendación 1/1998, del Consejo de Europa, sobre Mediación Familiar
2. Reglamento (CE) 2201/2003, sobre responsabilidad parental
3. Directiva 2008/52/CE, del Parlamento Europeo y del Consejo, de 21 de mayo de 2008, sobre ciertos aspectos de la Mediación en asuntos civiles y mercantiles
4. Legislación estatal
5. Legislación autonómica

Unidad didáctica 3.

Técnicas y herramientas del mediador familiar

1. Introducción a las técnicas de mediación
2. Escucha activa
3. El espejo
4. Empoderamiento
5. Legitimación
6. Reformulación
7. Reencuadre
8. Transmutación
9. Normalización
10. Cohesión de las discordancias
11. Choque de posturas
12. Lluvia de ideas
13. Fragmentación
14. Preguntas
15. Tareas fuera del espacio de la mediación

Unidad didáctica 4.

Ámbitos de aplicación de la mediación familiar

1. Sobre la patria potestad
2. Sobre la custodia compartida
3. Sobre las relaciones familiares
4. Sobre la vivienda familiar
5. Sobre la pensión alimenticia
6. Sobre el patrimonio

Unidad didáctica 5.

Jurisprudencia sobre mediación familiar

1. Aproximación
2. Movilización de los Jueces
3. Juzgados de Familia
4. Tribunales de apelación o segunda instancia
5. Tribunales Superiores de Justicia
6. Tribunal Supremo

Unidad didáctica 6.

La mediación en el divorcio

1. Sesión sobre presupuestos y pensiones
2. División de bienes

Unidad didáctica 7.

La mediación en el divorcio con hijos (i)

1. Acuerdos sobre los hijos
2. Comunicación de la separación a los hijos
3. Padres e hijos ante la separación

Unidad didáctica 8.

La mediación en el divorcio con hijos (ii)

1. PARTICIPACIÓN DE LOS HIJOS EN LA MEDIACIÓN
2. Mediación en la reorganización familiar

Unidad didáctica 9.

Mediación en la acogida o adopción

1. Acogida
2. Adopción
3. Familias de acogida/adopción y los menores
4. Intervención mediadora en acogida y adopción

metodología de aprendizaje

La configuración del modelo pedagógico por el que apuesta INESEM, requiere del uso de herramientas que favorezcan la colaboración y divulgación de ideas, opiniones y la creación de redes de conocimiento más colaborativo y social donde los alumnos complementan la formación recibida a través de los canales formales establecidos.



Con nuestra metodología de aprendizaje online, el alumno comienza su andadura en INESEM Business School a través de un campus virtual diseñado exclusivamente para desarrollar el itinerario formativo con el objetivo de mejorar su perfil profesional. El alumno debe avanzar de manera autónoma a lo largo de las diferentes unidades didácticas así como realizar las actividades y autoevaluaciones correspondientes.

El equipo docente y un tutor especializado harán un *seguimiento exhaustivo*, evaluando todos los progresos del alumno así como estableciendo una línea abierta para la resolución de consultas.

Nuestro sistema de aprendizaje se fundamenta en *cinco pilares* que facilitan el estudio y el desarrollo de competencias y aptitudes de nuestros alumnos a través de los siguientes entornos:

Secretaría

Sistema que comunica al alumno directamente con nuestro asistente virtual permitiendo realizar un seguimiento personal de todos sus trámites administrativos.

Campus Virtual

Entorno Personal de Aprendizaje que permite gestionar al alumno su itinerario formativo, accediendo a multitud de recursos complementarios que enriquecen el proceso formativo así como la interiorización de conocimientos gracias a una formación práctica, social y colaborativa.

Revista Digital

Espacio de actualidad donde encontrar publicaciones relacionadas con su área de formación. Un excelente grupo de colaboradores y redactores, tanto internos como externos, que aportan una dosis de su conocimiento y experiencia a esta red colaborativa de información.

Webinars

Píldoras formativas mediante el formato audiovisual para complementar los itinerarios formativos y una práctica que acerca a nuestros alumnos a la realidad empresarial.

Comunidad

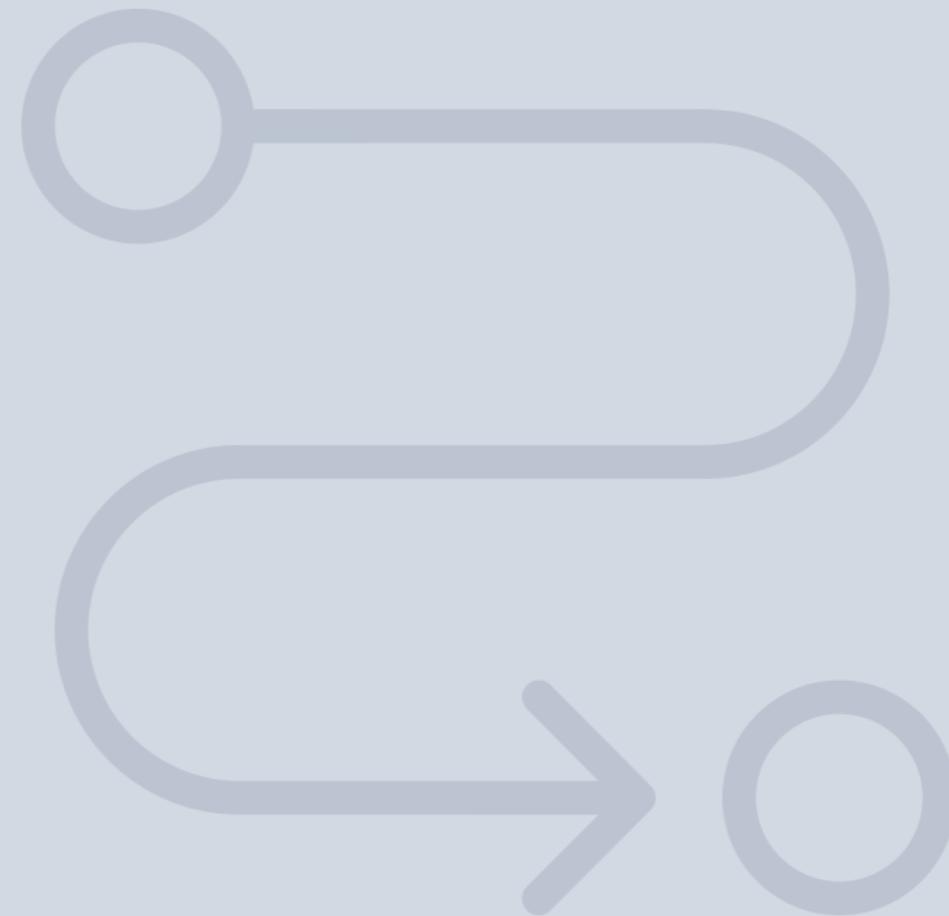
Espacio de encuentro que permite el contacto de alumnos del mismo campo para la creación de vínculos profesionales. Un punto de intercambio de información, sugerencias y experiencias de miles de usuarios.





SERVICIO DE **Orientación** de Carrera

Nuestro objetivo es el asesoramiento para el desarrollo de tu carrera profesional. Pretendemos capacitar a nuestros alumnos para su adecuada adaptación al mercado de trabajo facilitándole su integración en el mismo. Somos el aliado ideal para tu crecimiento profesional, aportando las capacidades necesarias con las que afrontar los desafíos que se presenten en tu vida laboral y alcanzar el éxito profesional. Gracias a nuestro Departamento de Orientación de Carrera se gestionan más de 500 convenios con empresas, lo que nos permite contar con una plataforma propia de empleo que avala la continuidad de la formación y donde cada día surgen nuevas oportunidades de empleo. Nuestra bolsa de empleo te abre las puertas hacia tu futuro laboral.



Financiación y becas

En INESEM

Ofrecemos a nuestros alumnos facilidades económicas y financieras para la realización del pago de matrículas,

todo ello
100%
sin intereses.

INESEM continúa ampliando su programa de becas para acercar y posibilitar el aprendizaje continuo al máximo número de personas. Con el fin de adaptarnos a las necesidades de todos los perfiles que componen nuestro alumnado.



20%

Beca desempleo

Para los que atraviesen un periodo de inactividad laboral y decidan que es el momento idóneo para invertir en la mejora de sus posibilidades futuras.

15%

Beca emprende

Nuestra apuesta por el fomento del emprendimiento y capacitación de los profesionales que se han aventurado en su propia iniciativa empresarial.

10%

Beca alumnos

Como premio a la fidelidad y confianza de los alumnos en el método INESEM, ofrecemos una beca a todos aquellos que hayan cursado alguna de nuestras acciones formativas en el pasado.

Masters Profesionales

Master de Práctica Jurídica y Mediación

Impulsamos tu carrera profesional



INESEM
BUSINESS SCHOOL

www.inesem.es



958 05 02 05 formacion@inesem.es

Gestionamos acuerdos con más de 2000 empresas y tramitamos más de 500 ofertas profesionales al año.

Facilitamos la incorporación y el desarrollo de los alumnos en el mercado laboral a lo largo de toda su carrera profesional.